

## A. M. 西日本シティ銀行 採用担当 入行4年目のキャリアについて

### 卒業後こんなキャリアを歩んでいます

(地域創生学群を卒業して今までのキャリアについてご記入ください。将来のビジョンも含めていただいても良いです。500～600字程度)

入行後は銀行窓口から営業担当まで、銀行業務について幅広く経験を積みました。西日本シティ銀行には育成枠制度があり、入行後1年間、銀行の基礎(融資・預かり資産・ローン)を重点的に学習する期間があります。配属直後は、主に新規口座開設や諸届手続き、各種商品のご提案に注力しました。西日本シティ銀行にはNCBアプリやオールインワンカード、カードローン、投資信託など、お客様の暮らしを便利に豊かにするサービス・商品が多数あります。育成枠期間の研修では商品知識はもちろん、提案方法やニーズ喚起など、同期と一緒に学ぶ機会が多かったです。その後、渉外営業担当となり、企業訪問や様々な融資案件を担当しました。私の担当先は約100社ほどありましたので、自分でスケジュールを組み、定期的に訪問やお電話を行っていました。特に意識していたことは「スピード感」です。お客さまからの相談事に対して、できるだけ早く上司に報告し、迅速に回答することを心がけていました。お客さまから「あなたに相談してよかった。」と感謝の言葉をいただけることが、営業をしていく上で一番のやりがい입니다。今後も様々な本支店での勤務を通し、経験や出会いを大切にしていきたいです。



現在も仕事でイベントを実施することがあり、学生時代の経験が役立っています。

### 現役生へのメッセージ

(現役学生に対してのメッセージをお願いします。200字程度)

就職活動は自分を見つめ直す良いきっかけになると思います。

自己分析や企業研究を進めて、ここで頑張りたい!と思える会社をぜひ見つけていただきたいと思います。西日本シティ銀行には、みなさんの成長を応援する研修制度や両立支援制度が多数あります。みなさんと一緒に働けることを楽しみにしております!



ココロがある。コタエがある。

西日本シティ銀行